



# Юлия Тертышная

**ПАРТНЕР ИНСТИТУТА КОУЧИНГА,  
КОУЧ-КОНСУЛЬТАНТ.**

Руководитель  
московского офиса Института  
Коучинга.  
Член Ассоциации русскоязычных  
коучей (АРК) с 2017 года.

Количество часов индивидуального  
консультирования более **3500**,  
групповой работы более **4500**.

## Основные направления деятельности

- Индивидуальный коучинг первых лиц
- TOP Team Alignment, коучинг команд, сессии стратегического и организационного развития, фасилитация
- Проведение конференций в различных форматах (OpenSpace, WorldCafe, FutureResearch и др.)
- Обучение коучингу менеджеров и консультантов

## Образование и опыт предпринимательства

- 2014-2016 Программа «Логотерапия и экзистенциальный анализ», Московский институт психоанализа совместно с Венским институтом
- В. Франкла
- 2010 Профессиональная практика в ФРГ, Pelzer Associated Partners, Hamburg
- 2005-2007 НОУ ДПО «Институт Коучинга», специальность: Психологическое консультирование (коучинг)
- 1998 Академия Народного Хозяйства при Правительстве РФ, спецкурс: Стратегическое планирование в маркетинге
- 1994-2010 Предпринимательская деятельность
- 1992 Доп. образование: Philipps-Universitaet, Marburg, ФРГ, специальность: Экономика предпринимательства
- 1987-1991 Свердловский Институт Народного Хозяйства, специальность: Экономика торговли

## Выборочный список клиентов

«ГТЛК», «Cardif BNP Paribas Group», Группа Societe Generale: «Росбанк», «КБ Дельта Кредит», «Русфинанс Банк»; Группа ВТБ; «Райффайзенбанк»; «Сбербанк», Банк «ТОЧКА», QIWI, Abbott, «Газпром Нефть», «НЛМК», «ОМК», «КАМАЗ», «TWINO», «О'Кей», «SPLAT - косметика», «ТВЭЛ», «Салым Петролеум», «Positive Technologies».





# Юлия Тертышная

ПАРТНЕР ИНСТИТУТА КОУЧИНГА,  
КОУЧ-КОНСУЛЬТАНТ.

## Дополнительное образование

- 2014-2018 SAT (Seekers After Truth), комплексная программа - семинар по психологии эннеатипов, Институт Клаудио Наранхо - 400 ч.
- 2015-2017 Обучение «Shadow Work»
- 2017 МГУ им. М.В. Ломоносова, курс «Современная философия сознания»
- 2014 Сертификационный двухмодульный семинар по Интегральной спиральной динамике SD-1,2 Integral. Дон Бек, США
- 2013 Сертификационный семинар Денисон Консалтинг «Модель корпоративной культуры Денисона»
- 2012 Обучение интегральному консультированию, MetaIntegral, США
- 2011 Обучающий курс Амины Нолан «Матрица лидерства»
- 2011 Обучающий курс М. и Э. Шупбах «Стратегия и видение под углом 721 градус»
- 2008 Обучающий семинар для консультантов и фасилитаторов Технология «Открытое пространство» (Open Space Technology)

## Примеры проектов за последние 2 года

6 сессий с финансовым директором крупной IT-компании. Результат: выход из затяжного конфликта между финансовой службой и другими департаментами

5 сессий организационного развития в крупном международном банке. Результат: сформирована стратегия развития направления, проработаны вопросы вовлечения всех сотрудников в разработку и реализацию стратегии, и дальнейшая актуализация стратегии через год.

Индивидуальный коучинг с группой ТОП-менеджеров (board-1) западного банка. Результат: решение набора собственных бизнес-задач, повышение эффективности каждого

Работа с генеральным директором и топовой командой крупнейшей лизинговой компании России. Сопровождение команды в работе над максимальной эффективностью в достижении исполнения стратегии и поставленных целей. В результате команда перевыполнила поставленные цели, стала быстрее и результативнее. Налажены взаимоотношения в команде.

## Рекомендации

- Марина Квочкина, Директор по Закупкам Лакталис Иберия
- Анна Смылова, руководитель отдела обучения и развития ОАО «Страховая группа «Кардиф»
- Наталья Богачева, директор Департамента по работе с персоналом ЗАО «Дельта Кредит Банк»
- Татьяна Старокадомская, зам. Директора по персоналу ОАО «Нордеа Банк»

