



ИНСТИТУТ
КОУЧИНГА



ЗЕМЛЯ
СТРАТЕГА



Татьяна БАРАУСОВА

Executive-коуч, фасилитатор,
бизнес-тренер,
авторизованный дебрифер
Harthill Leadership Development
Profile (Индивидуальный
профиль Развития Лидера)
Член Ассоциации
русскоязычных коучей (АРК)

В профессии **с 2014 года** как
коуч-консультант и ведущий
групповых процессов.

Индивидуальное
консультирование
— **более 6000 часов**

Работа с группой
— **более 5000 часов**

Более 12 лет управленческого
опыта в сфере маркетинга и
продаж:

1. Управление департаментом
sales&marketing в
международных
инвестиционных компаниях и
банках (Fortis Investments
Partners, КИТ, 2000-2009).
Выводила на рынок новые
бренды и продукты, создала
единый департамент продаж и
маркетинга, осуществила
прорывной рост продаж
для клиентов на российском и
международном рынках.

2. Коммерческий директор
делового сайта Republic (ex.
Slon.ru), 2009-2012. Создание и
вывод start-up проекта на
окупаемость.

Основные направления деятельности

- ✗ Индивидуальный коучинг
- ✗ Дебрифинг по результатам составления Leadership Development Profile
- ✗ Коучинг команд, фасилитация сессий организационного развития
- ✗ Обучение недирективному управлению, коуч-менеджменту

Основные задачи, решаемые клиентами

- ✗ Расширение зоны ответственности
- ✗ Вступление в новую должность
- ✗ Старт и реализация масштабного проекта
- ✗ Повышение эффективности работы кросс-функциональных команд
- ✗ Разрешение конфликтов в высококонкурентных командах
- ✗ Внедрение практики стратегирования в компании
- ✗ Повышение эффективности и скорости решения задач

Выборочный список клиентов

ПАО «Газпром Нефть», группа «ВТБ»,
«Atlant Clinical», «Эконика», «ОТП-Банк»,
Группа «Societe Generale», «Splat», «ОКЕЙ»,
«Mail.ru», «Faurecia», «Paramaunt» и др.

Образование

- 2022 — Shadow Work, продвинутый уровень AFT
- 2021 — Shadow Work, базовый уровень BFT"
- 2017–2021 – обучение подходам и системе Agile, сертификат ICAgile Certified Professional ICP
- 2021 – базовый тренинг "Shadow work" («Работа с Тенью»)
- 2019 обучение «Ненасильственное Общение», Eva Rambala
- 2017–2018 – сертификационная программа Harthill Consulting (Великобритания)
- 2017–2019 – SAT (Seekers After Truth), комплексная программа–семинар по психологии эннеатипов
- 2017 – семинар «Эннеатипы», Мария Грация Чеккини, Фонд Клаудио Наранхо, Барселона
- 2017 – процессуальная терапия, Ирина Зингерман, Центр по процессуальной работе, Портленд
- 2015 – семинар «Вертикальное развитие лидеров и команд», «Мета Интеграл», Дана Кармен, Джесси Маккей, США
- 2013–2015 – ЧОУ ДПО «Институт Коучинга», специальность: Психологическое консультирование (коучинг)
- 1995–2000 – СПбГУ, специальность: романская филология (преподаватель, переводчик)

Примеры успешно реализованных проектов

- × Индивидуальное коуч-сопровождение руководителей направлений в компании «Газпром Нефть».
- × **Результат:** найдены гибкие и быстрые варианты решений в сложной управленческой ситуации, повысилось качество взаимодействия с коллегами, определены зоны дальнейшего роста и развития.
- × Сессия организационного развития для международной компании Atlant Clinical (лидер рынка в области клинических исследований).
- × **Результат:** сформировано видение бизнеса, разработан список стратегических инициатив и проектов, созданы команды, взявшие на себя ответственность за их реализацию. Вскоре компания успешно осуществила ключевую сделку в своей истории.
- × Стратегическая сессия для команды топ-менеджеров завода Faurecia в Тольятти (ведущая компания в области автомобильных технологий).
- × **Результат:** определены приоритетные цели и выработан план действий на 3-6-12 месяцев. Достигнуты договоренности о правилах и способах взаимодействия внутри команды.
- × Сессия организационного развития в компании SPLAT.
- × **Результат:** решены ключевые вопросы дальнейшего развития, проделана работа по налаживанию коммуникаций и отслеживанию паттернов взаимодействия внутри группы, проведена модерация конфликтов, передача основ метанавыков недирективного управления руководителям.