



ИНСТИТУТ  
КОУЧИНГА



ЗЕМЛЯ  
СТРАТЕГА

## Татьяна БАРАУСОВА

Executive-коуч, фасилитатор, бизнес-тренер, авторизованный дебрифер Harthill Leadership Development Profile (Индивидуальный профиль Развития Лидера)  
Член Ассоциации русскоязычных коучей (АРК)

В профессии с **2014 года** как коуч-консультант и ведущий групповых процессов.

Индивидуальное консультирование — **более 5000 часов.**

Работа с группой — **более 4000 часов.**

**Более 12 лет** управленческого опыта в сфере маркетинга и продаж:

1. Управление департаментом sales&marketing в международных инвестиционных компаниях и банках (Fortis Investments Partners, КИТ, 2000-2009). Выводила на рынок новые бренды и продукты, создала единый департамент продаж и маркетинга, осуществила прорывной рост продаж для клиентов на российском и международном рынках.

2. Коммерческий директор делового сайта Republic (ex. Slon.ru), 2009-2012. Создание и вывод start-up проекта на окупаемость.

### Основные направления деятельности

- × Индивидуальный коучинг
- × Дебрифинг по результатам составления Leadership Development Profile
- × Коучинг команд, фасилитация сессий организационного развития
- × Обучение недирективному управлению, коуч-менеджменту

### Основные задачи, решаемые клиентами

- × Расширение зоны ответственности
- × Вступление в новую должность
- × Старт и реализация масштабного проекта
- × Повышение эффективности работы кросс-функциональных команд
- × Разрешение конфликтов в высококонкурентных командах.
- × Внедрение практики стратегирования в компании
- × Повышение эффективности и скорости решения задач

### Выборочный список клиентов

ПАО «Газпром Нефть», группа «ВТБ», «Atlant Clinical», «Эконика», «ОТП-Банк», Группа «Societe Generale», «Splat», «ОКЕЙ», «Mail.ru», «Faurecia» и др.

## Образование

- 2017–2021 – обучение подходам и системе Agile, сертификат ICAgile Certified Professional ICP
- 2021 – базовый тренинг "Shadow work" («Работа с Тенью»)
- 2019 обучение «Ненасильственное Общение», Eva Rambala
- 2017–2018 – сертификационная программа Harthill Consulting (Великобритания)
- 2017–2019 – SAT (Seekers After Truth), комплексная программа–семинар по психологии эннеатипов
- 2017 – семинар «Эннеатипы», Мария Грация Чеккини, Фонд Клаудио Наранхо, Барселона
- 2017 – процессуальная терапия, Ирина Зингерман, Центр по процессуальной работе, Портленд
- 2015 – семинар «Вертикальное развитие лидеров и команд», «Мета Интеграл», Дана Кармен, Джесси Маккей, США
- 2013–2015 – ЧОУ ДПО «Институт Коучинга», специальность: Психологическое консультирование (коучинг)
- 1995–2000 – СПбГУ, специальность: романская филология (преподаватель, переводчик)

## Примеры успешно реализованных проектов

- ✗ Индивидуальное коуч-сопровождение руководителей направлений в компании «Газпром Нефть».
- ✗ **Результат:** найдены гибкие и быстрые варианты решений в сложной управленческой ситуации, повысилось качество взаимодействия с коллегами, определены зоны дальнейшего роста и развития.
- ✗ Сессия организационного развития для международной компании Atlant Clinical (лидер рынка в области клинических исследований).
- ✗ **Результат:** сформировано видение бизнеса, разработан список стратегических инициатив и проектов, созданы команды, взявшие на себя ответственность за их реализацию. Вскоре компания успешно осуществила ключевую сделку в своей истории.
- ✗ Стратегическая сессия для команды топ-менеджеров завода Faugèsia в Тольятти (ведущая компания в области автомобильных технологий)
- ✗ **Результат:** определены приоритетные цели и выработан план действий на 3-6-12 месяцев. Достигнуты договоренности о правилах и способах взаимодействия внутри команды.
- ✗ Сессия организационного развития в компании SPLAT.
- ✗ **Результат:** решены ключевые вопросы дальнейшего развития, проделана работа по налаживанию коммуникаций и отслеживанию паттернов взаимодействия внутри группы, проведена модерация конфликтов, передача основ метанавыков недирективного управления руководителям.