



ИНСТИТУТ
КОУЧИНГА



ЗЕМЛЯ
СТРАТЕГА

Александр САВКИН

Соучредитель Института Коучинга, executive-коуч, фасилитатор, медиатор конфликтов партнеров по бизнесу, соавтор первой российской книги о коучинге, соавтор книги «Интегральный коучинг», «Тень как ресурс».

Сертифицированный фасилитатор
Работа с Тенью – Shadow Work®.

Работает в Интегральном подходе.
Работает в организационном консультировании **с 1994 года**.

Количество часов индивидуального консультирования — **более 6000**.
Количество часов групповой работы — **более 5900**.

В 2005 году вошел в тройку номинантов на звание «Лучший тренер года».

В 2010 году вошел в десятку лучших коучей России по версии журнала «Секрет фирмы» («Коммерсантъ»).
Входит в состав Ассоциации русскоязычных коучей (АРК).

Список клиентов

QIWI, Vodafone Украина, PWC, ГТЛК, Легенда (LEGENDA Intelligent Development), Сбербанк, Группа ВТБ, Группа Societe Generale, ОМК, МКБ, НЭО-Центр, Банк Москвы, Газпром Нефть, Nokian Tyres, Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (Эксар), Северсталь, X5 Ритейл Групп, ГК Фаэтон, АГС и др.

Основные направления деятельности

- × Индивидуальный коучинг первых лиц
- × Трансформационное развитие первых лиц
- × Коучинг команд, стратегические сессии, сессии организационного развития, фасилитация
- × Разработка и проведение корпоративных и открытых программ
- × Структурные, организационные расстановки
- × Работа с тенью (личности и организации)

Основные группы клиентов

- × Учредители, председатели правления, вице-президенты, генеральные директора компаний
- × Руководители департаментов

Основные задачи, решаемые клиентами

- × Формирование личного видения и видения компании.
- × Подготовка к вступлению в новую должность, адаптация в новой должности (развитие управленческих компетенций, расширение зон ответственности).
- × Разрешение конфликтов между совладельцами, ГД и акционерами, топ-менеджерами.
- × Повышение личной эффективности и стрессоустойчивости.

Рекомендатели

Чуботаев Платон, AGC Automotive (ООО «Эй Джи Си Флэт Гласс Клин») по Восточной Европе, генеральный директор

Селиванов Василий, Строительная компания «Легенда» (LEGENDA Intelligent Development), учредитель

Lukasz Babuska, «Форессия», вице-президент

Михаил Камышев, ООО «Нефть-сервис», Генеральный директор, учредитель.

Образование

- 2014-2018 — SAT — (Seekers After Truth), комплексная программа-семинар по психологии эннеатипов, Институт Клаудио Наранхо
- 2015-2017 — обучение «Shadow Work»
- 2016 — Институт психотерапии и консультирования «Гармония», семинар-тренинг «Путешествие в групповое бессознательное»
- 2013 — СПбПО, семинар «Современная концепция изучения психологической травмы»
- 2009-2012 — НОУ ИКСР «Семейные расстановки», «Организационные расстановки»
- 2010-2013 — Жизненный цикл Интегрального консалтинга (полный курс) «DanaCarmanIntegral», США
- 2007 — Восточно-Европейский Гештальт институт, семинар Старшего Тренера GATLA Профессора Тодда Берли (США) «Процедурная память. Парадоксы изменений в Гештальте» в рамках программы III Международной ступени ВЕГИ
- 2000-2001 — AVP (Мексика), лидерская программа "Искусство жить намерением", сертификационный курс для ведущих
- 1998 — Висбаденский институт позитивной психотерапии, Курс по психодраме Хамида Пезешкиана
- 1996-1997 — СПбГУ, Практическая психология управления персоналом
- 1996-1998 — НОУ Институт тренинга, тренер социально-психологических программ
- 1993-1994 — СПб, консультативная инициатива, Лондон, Великобритания, двухгодичный курс базовой подготовки по теории и практике психотерапии и консультированию
- 1981-1986 — ЛГУ им. Жданова, математико-механический факультет.

Примеры успешно реализованных проектов

- × Годовое сопровождение руководителей территориальных отделений крупного российского банка с целью комплексного решения задач в ситуации неопределенности.
- × Индивидуальная программа для вновь назначенного на должность руководителя в центральном офисе крупной компании руководителя регионального отделения с целью интеграции в топ-команду центрального отделения и трансформации управленческой роли.
- × Годовая программа индивидуального сопровождения финансового директора крупнейшей российской производственной компании (металлургия). Результат: освоение и интеграция в деятельность навыков стратегического и оперативного менеджмента и личной эффективности руководителя.
- × Индивидуальное сопровождение директора производства с целью повышения личной эффективности, высвобождения собственных ресурсов за счет эффективного делегирования.
- × Индивидуальное сопровождение четырех топ-менеджеров крупнейшей транспортной компании с целью нахождения и освоения источников энергии для высокоэффективной работы, создание в команде атмосферы высших достижений.