



ИНСТИТУТ  
КОУЧИНГА



ЗЕМЛЯ  
СТРАТЕГА



# Татьяна БАРАУСОВА

Executive-коуч, фасилитатор,  
бизнес-тренер,  
авторизованный дебрифер  
Harthill Leadership Development  
Profile (Индивидуальный  
профиль Развития Лидера)  
Член Ассоциации  
русскоязычных коучей (АРК)

В профессии **с 2014 года** как  
коуч-консультант и ведущий  
групповых процессов

Индивидуальное  
консультирование  
— **более 6300 часов**

Работа с группой  
— **более 5000 часов**

**Более 12 лет** управленческого  
опыта в сфере маркетинга и  
продаж:

1. Управление департаментом  
sales&marketing  
в международных  
инвестиционных компаниях  
и банках (Fortis Investments  
Partners, КИТ, 2000-2009).

Выводила на рынок новые  
бренды и продукты, создала  
единый департамент продаж  
и маркетинга, осуществила  
прорывной рост продаж  
для клиентов на российском  
и международном рынках.

2. Коммерческий директор  
делового сайта Republic (ex.  
Slon.ru), 2009-2012. Создание  
и вывод start-up проекта  
на окупаемость.

## Основные направления деятельности

- ✕ Индивидуальный коучинг
- ✕ Дебрифинг по результатам составления Leadership Development Profile
- ✕ Коучинг команд, фасилитация сессий организационного развития
- ✕ Обучение недирективному управлению, коуч-менеджменту

## Основные задачи, решаемые клиентами

- ✕ Расширение зоны ответственности
- ✕ Вступление в новую должность
- ✕ Старт и реализация масштабного проекта
- ✕ Повышение эффективности работы кросс-функциональных команд
- ✕ Разрешение конфликтов в высококонкурентных командах
- ✕ Внедрение практики стратегирования в компании
- ✕ Повышение эффективности и скорости решения задач

## Выборочный список клиентов

«Atlant Clinical», «Эконика», «ОТП-Банк»,  
Группа «Societe Generale», «Splat», «ОКЕЙ»,  
«Mail.ru», «Faurecia», «Paramaunt» и др.

## Образование

- 2022 — Shadow Work, продвинутый уровень AFT
- 2021 — Shadow Work, базовый уровень BFT
- 2017–2021 — обучение подходам и системе Agile, сертификат ICAgile Certified Professional ICP
- 2019 — обучение «Ненасильственное Общение», Eva Rambala
- 2017–2018 — сертификационная программа Harthill Consulting (Великобритания)
- 2017–2019 — SAT (Seekers After Truth), комплексная программа–семинар по психологии эннеатипов
- 2017 — семинар «Эннеатипы», Мария Грация Чеккини, Фонд Клаудио Наранхо, Барселона
- 2017 — процессуальная терапия, Ирина Зингерман, Центр по процессуальной работе, Портленд
- 2015 — семинар «Вертикальное развитие лидеров и команд», «Мета Интеграл», Дана Кармен, Джесси Маккей, США
- 2013–2015 — ЧОУ ДПО «Институт Коучинга», специальность: Психологическое консультирование (коучинг)
- 1995–2000 — СПбГУ, специальность: романская филология (преподаватель, переводчик)

## Примеры успешно реализованных проектов

- × Сессия организационного развития для международной компании Atlant Clinical (лидер рынка в области клинических исследований)
- × **Результат:** сформировано видение бизнеса, разработан список стратегических инициатив и проектов, созданы команды, взявшие на себя ответственность за их реализацию. Вскоре компания успешно осуществила ключевую сделку в своей истории.
- × Стратегическая сессия для команды топ-менеджеров завода Faurecia в Тольятти (ведущая компания в области автомобильных технологий)
- × **Результат:** определены приоритетные цели и выработан план действий на 3-6-12 месяцев. Достигнуты договоренности о правилах и способах взаимодействия внутри команды.
- × Сессия организационного развития в компании SPLAT
- × **Результат:** решены ключевые вопросы дальнейшего развития, проделана работа по налаживанию коммуникаций и отслеживанию паттернов взаимодействия внутри группы, проведена модерация конфликтов, передача основ метанавыков недирективного управления руководителям.